



microSTARS

Κατσαρέλλος Δημήτρης

Σύμβουλος του

Κέντρου Υπηρεσιών Επιχειρηματικής Ανάπτυξης

katsarellosd@microstars.gr



microSTARS

ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ





microSTARS

ΤΟ ΑΓΡΟΤΙΚΟ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟ ΠΕΡΙΒΑΛΛΟΝ



Οι άξονες της Κοινής Αγροτικής Πολιτικής προς το 2020



1. Μεταφορά γνώσεων
και καινοτομία

(α) προώθηση της καινοτομίας και της βάσης γνώσεων στις αγροτικές περιοχές
(β) ενίσχυση των δεσμών μεταξύ γεωργίας και δασοκομίας και έρευνας και καινοτομίας
(γ) προώθηση της διαβίου μάθησης και της επαγγελματικής κατάρτισης στη γεωργία και τη δασοκομία

2. Ανταγωνιστικότητα
όλων των τύπων γεωργίας
και βιωσιμότητα των
γεωργικών εκμεταλλεύσεων

(α) διευκόλυνση της αναδιάρθρωσης των γεωργικών εκμεταλλεύσεων που αντιμετωπίζουν σημαντικά διαρθρωτικά προβλήματα, κυρίως των γεωργικών εκμεταλλεύσεων με χαμηλό βαθμό συμμετοχής στην αγορά, των γεωργικών εκμεταλλεύσεων με προσανατολισμό στην αγορά σε συγκεκριμένους τομείς και των γεωργικών εκμεταλλεύσεων που χρειάζεται να διαφοροποιηθούν ως προς τη γεωργία
(β) διευκόλυνση της ανανέωσης των γενεών στο γεωργικό τομέα

3. Οργάνωση της αλυσίδας
τροφίμων και διαχείριση
κινδύνων

(α) καλύτερη ενσωμάτωση των πρωτογενών παραγωγών στην αλυσίδα τροφίμων μέσω συστημάτων ποιότητας, προώθησης σε τοπικές αγορές και βραχείων αλυσίδων εφοδιασμού, ομάδων παραγωγών και διεπαγγελματικών οργανώσεων
(β) στήριξη της διαχείρισης κινδύνων στη γεωργική εκμετάλλευση

4. αποκατάσταση,
διατήρηση και ενίσχυση
των οικοσυστημάτων

(α) αποκατάσταση και διατήρηση της βιοποικιλότητας, συμπεριλαμβανομένων των περιοχών Natura 2000 και της γεωργίας υψηλής φυσικής αξίας, και της κατάστασης των ευρωπαϊκών τοπίων
(β) βελτίωση της διαχείρισης των υδάτων
(γ) βελτίωση της διαχείρισης του εδάφους

5. Αποδοτικότητα των πόρων,
και αλλαγή προς μία οικονομία
με χαμηλές εκπομπές
διοξειδίου του άνθρακα
και ανθεκτική στην
κλιματική αλλαγή

(α) αύξηση της αποδοτικότητας της χρήσης νερού στη γεωργία
(β) αύξηση της αποδοτικότητας της χρήσης ενέργειας στον τομέα της γεωργίας και της μεταποίησης τροφίμων
(γ) διευκόλυνση της προμήθειας και χρήσης ανανεώσιμων μορφών ενέργειας, υποπροϊόντων, αποβλήτων, υπολειμμάτων και λοιπών πρώτων υλών εκτός των τροφίμων για τους σκοπούς της βιοοικονομίας
(δ) μείωση των εκπομπών υποξειδίου του αζώτου και μεθανίου από τη γεωργία
(ε) προώθηση της δέσμευσης του διοξειδίου του άνθρακα στη γεωργία και τη δασοκομία

6. Κοινωνική ένταξη,
μείωση της φτώχειας
και οικονομική
ανάπτυξη των
αγροτικών περιοχών

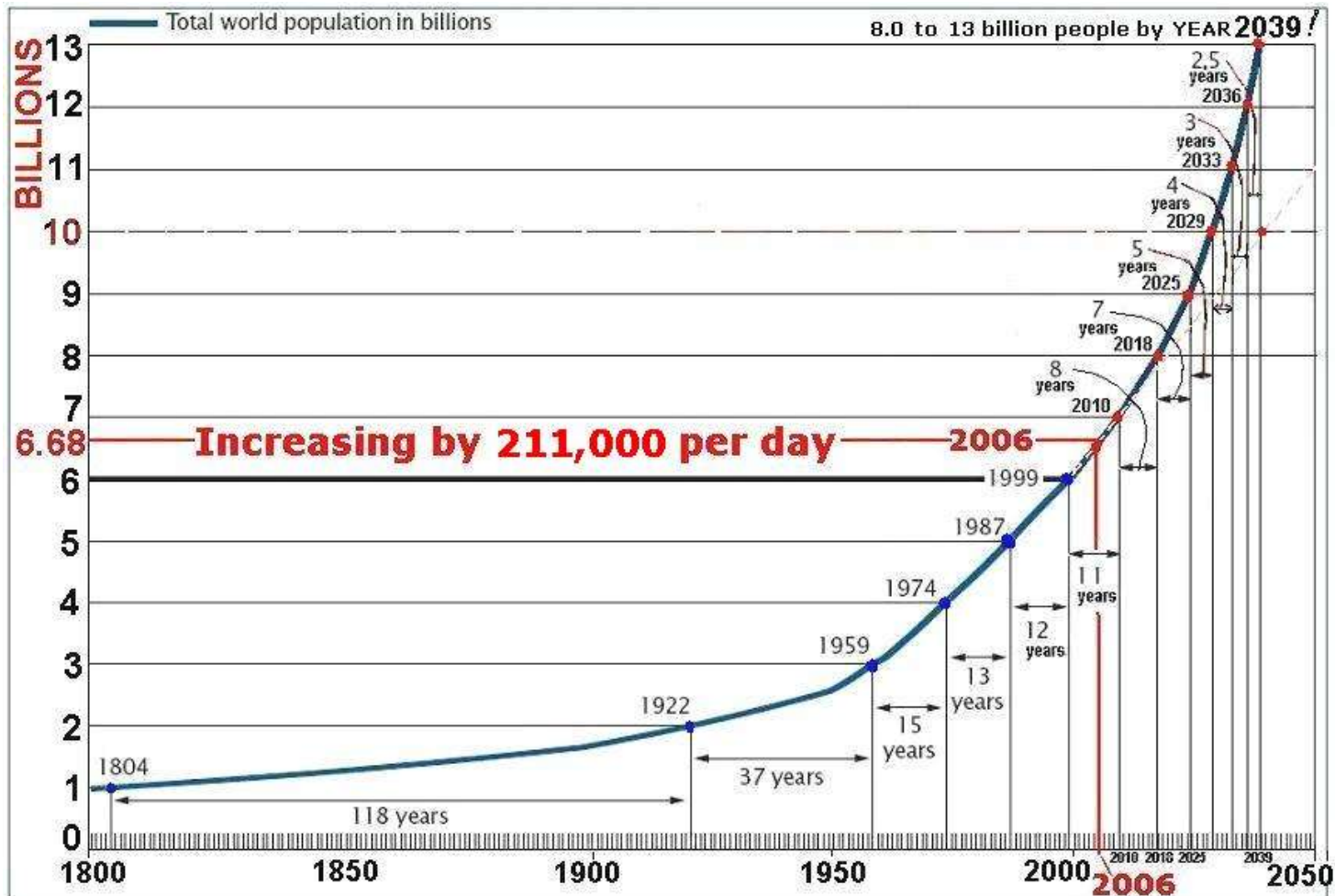
(α) διευκόλυνση της διαφοροποίησης, της δημιουργία νέων μικρών επιχειρήσεων και της δημιουργίας θέσεων εργασίας
(β) προώθηση της τοπικής ανάπτυξης στις αγροτικές περιοχές
(γ) ενίσχυση της προσβασιμότητας, της χρήσης και της ποιότητας των τεχνολογιών των πληροφοριών και των επικοινωνιών (ΤΠΕ) στις αγροτικές περιοχές



microSTARS

ΤΟ ΜΕΓΑΛΟ ΣΤΟΙΧΗΜΑ

Πώς θα χορτάσουν τα 8 δις του παγκόσμιου πληθυσμού το 2039



ΤΟ ΠΡΟΒΛΗΜΑ

Υπερπληθυσμός

Το 2050 ο παγκόσμιος πληθυσμός θα φθάσει τα 9,3 δισεκατομμύρια, από 7 δισεκατομμύρια που είναι τώρα, μέσα σε 40 χρόνια θα σημειώσει αύξηση κατά 38%.

Αυτό προκαλεί πολλά προβλήματα όπως:

- Η μείωση ανθρώπινων πόρων του πλανήτη
- Οι συνεχείς πόλεμοι
- Οι ασθένειες
- Η καταστροφή του περιβάλλοντος
- Οι μεταναστεύσεις
- Η φτώχεια
- Η κυκλοφοριακή συμφόρηση στις πόλεις



Σήμερα βρισκόμαστε σε ένα σημείο καμπής: μέχρι το 2050 ο πληθυσμός της Γης αναμένεται να έχει φθάσει τα 9,7 δισεκατομμύρια ψυχές και οι ειδικοί εκτιμούν ότι για να τραφούμε όλοι θα πρέπει μέχρι τότε η **παραγωγή τροφίμων να αυξηθεί κατά 50%**.

Η εκτίμηση δε αυτή είναι μια μέση τιμή καθώς σε ορισμένες υπό ανάπτυξη χώρες **η παραγωγή πρέπει να διπλασιασθεί** προκειμένου να επιτευχθεί ο στόχος που έχει τεθεί από τον Οργανισμό Ηνωμένων Εθνών (ΟΗΕ) για τερματισμό του υποσιτισμού (malnutrition) στον πλανήτη μέχρι το 2030.



microSTARS



Γνωρίζεται πως ενώ υπάρχουν περί τα 50.000 φαγώσιμα είδη φυτών, **το 90%** των διατροφικών αναγκών του πλανήτη καλύπτεται από μόλις **15** εξ αυτών?

Ακόμη χειρότερα, τα δύο τρίτα των θερμίδων που καταναλώνει ο παγκόσμιος πληθυσμός προέρχονται από τρία μόλις φυτά, το ρύζι, το καλαμπόκι και το σιτάρι.

Σύμφωνα με πρόσφατες εκτιμήσεις των ειδικών, **οι λίγες σχετικά ποικιλίες των έντονα καλλιεργήσιμων φυτών είναι πολύ ευαίσθητες** στις παρατηρούμενες κλιματικές αλλαγές (οι οποίες συχνά συνδυάζονται και με νέες ασθένειες) **ώστε να χάνεται ακόμη και μέχρι το 40%** της παγκόσμιας παραγωγής καλαμποκιού, ρυζιού ή πατατών

Η εξέλιξη της γεωργίας και η αύξηση της παραγωγής μονόδρομος

The Evolution of Agriculture





microSTARS

Η λύση μπορεί να προέλθει και από την αλλαγή στο τρόπο που παράγουμε

Ερευνητές του Αγρονομικού Ινστιτούτου στο Πότσδαμ της Γερμανίας αναπτύσσουν ένα λογισμικό που θα επιτρέπει τη **συγκομιδή των φρούτων την κατάλληλη στιγμή**. Το θέμα είναι τεράστιας οικονομικής σημασίας, αφού η πρόωρη συγκομιδή σημαίνει απώλειες βάρους και η καθυστερημένη μειώνει τον χρόνο ζωής των κομμένων φρούτων.

Οι ερευνητές έχουν τοποθετήσει **αισθητήρες σε καλλιέργειες μήλων** οι οποίοι μετρώντας το μέγεθος του καρπού αλλά και το ισοζύγιο χλωροφύλλης (πράσινο χρώμα) προς ανθοκυανίνες (κοκκινωπό) αναγνωρίζουν τα ώριμα μήλα και στέλνουν ένα μήνυμα στο κινητό του καλλιεργητή! Μετά τα μήλα, σειρά έχουν τα αχλάδια, τα κεράσια, αλλά και οι ντομάτες.





microSTARS

Η επόμενη μέρα της γεωργίας περιλαμβάνει και την ένταξη της σε βιώσιμες εφοδιαστικές αλυσίδες

Εφοδιαστική Αλυσίδα



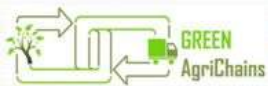
Προϊόν



microSTARS

GREEN-AgriChains: Ολιστικό Μεθοδολογικό Πλαίσιο

- Διαχείριση Εφοδιαστικής Αλυσίδας
 - Καινοτόμες αλυσίδες εφοδιασμού
 - Αποτελεσματική και βιώσιμη διαχείριση της εφοδιαστικής αλυσίδας
 - Διαχείριση των αποθεμάτων
 - Σχεδιασμός δικτύου
 - Επιχειρησιακή καινοτομία
 - Βελτιστοποίηση
 - Διαχείριση κινδύνου



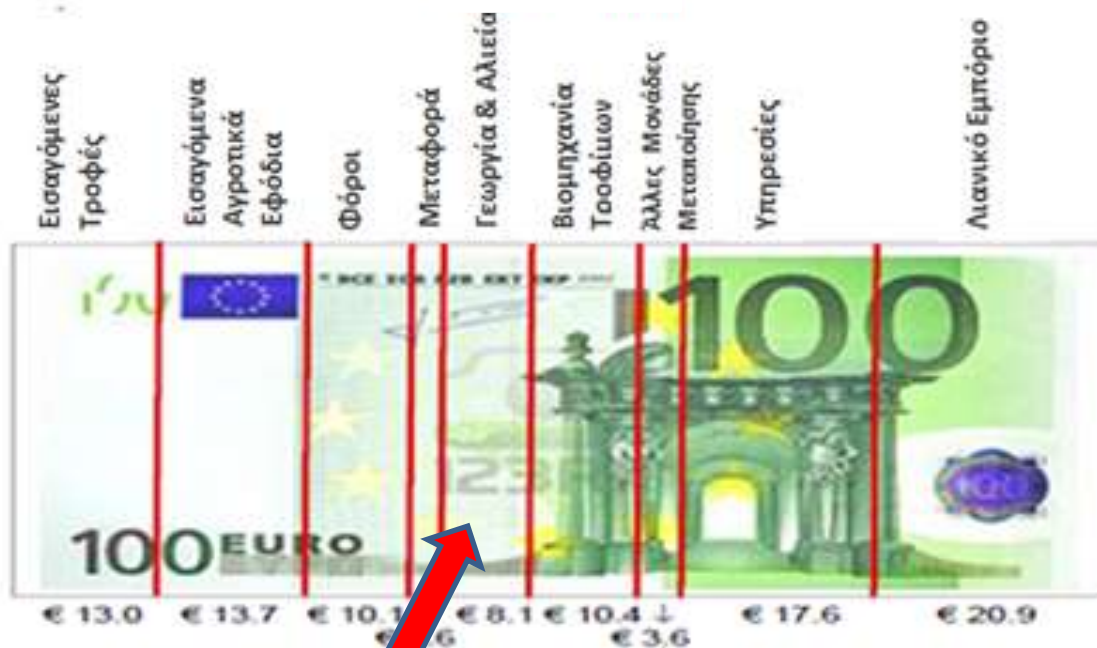
GREEN-AgriChains: Σχεδιασμός Πράσινων Εφοδιαστικών Αλυσίδων στον Αγροδιατροφικό Τομέα, ΝΟΗΣΙΣ, 20 Φεβρουαρίου 2013



microSTARS

ΤΟ ΣΤΟΙΧΗΜΑ – Η ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΑ ΥΠΕΡΑΞΙΑΣ & ΠΡΟΣΤΙΘΕΜΕΝΗΣ ΑΞΙΑΣ

Το “Ευρώ των Τροφίμων”



Source : INSEE, Eurostat, calculation FranceAgrMer – OFFM from INRA

copa cogeca





microSTARS

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΑ ΥΠΕΡΑΞΙΑΣ & ΠΡΟΣΤΙΘΕΜΕΝΗΣ ΑΞΙΑΣ ΜΕΣΩ ΤΗΣ ΒΙΩΣΙΜΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑΣ ΜΕ ΕΞΥΠΝΗ ΑΞΙΟΠΟΙΗΣΗ ΤΩΝ ΣΥΝΤΕΛΕΣΤΩΝ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ



ΠΑΡΑΓΩΓΙΚΟΙ ΣΥΝΤΕΛΕΣΤΕΣ

- ✦ Εργασία (άνθρωπος)
- ✦ Φύση/Εδαφος (γη)
- ✦ Κεφάλαιο (χρήμα)
- ✦ Επιχειρηματικότητα (ιδέα, διοίκηση)

ΕΝΤΟΠΙΣΕ ΤΗ ΔΙΑΦΟΡΑ (1) – ΑΦΟΡΜΗ ΓΙΑ ΤΗ ΔΙΚΗ ΣΑΣ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ

ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗ



\$1



\$1.50

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ



\$1



\$5



microSTARS

ΕΝΤΟΠΙΣΕ ΤΗ ΔΙΑΦΟΡΑ (2) –
ΑΦΟΡΜΗ ΓΙΑ ΤΗ ΔΙΚΗ ΣΑΣ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ

ΣΚΛΗΡΟ ΣΙΤΑΡΙ ΤΙΜΗ ΑΝΑ ΚΙΛΟ 0,223 €, τιμές *Fob* (επί πλοίω), όπως προκύπτουν από το κλείσιμο της Πέμπτης στο Χρηματιστήριο Σιτηρών της Μπολόνια



<http://www.agro24.gr/%CF%83%CE%B9%CF%84%CE%AC%CF%81%CE%B9-%CF%83%CE%BA%CE%BB%CE%B7%CF%81%CF%8C>



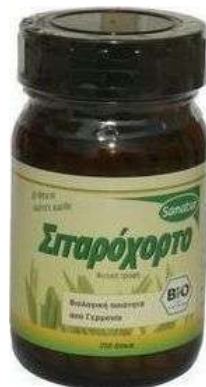
microSTARS

ΕΝΤΟΠΙΣΕ ΤΗ ΔΙΑΦΟΡΑ (2) – ΑΦΟΡΜΗ ΓΙΑ ΤΗ ΔΙΚΗ ΣΑΣ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ



Σιταρόχορτο!!!!

Πρόκειται για τον βλαστό που παράγεται από σπόρο σταριού και αποτελεί μία από τις πιο πολυσυζητημένες υπερτροφές.



- Βιολογικός χυμός Σιταρόχορτο 750ml (RABENHORST) **τιμή 6.45 €**
Προϊόν Γερμανίας.
- Βιολογικό σιταρόχορτο σκόνη – **125g , 5.40 €**, MEGAFOODS
- Wheatgrass-Σιταρόχορτο **2,02€ - 100gr** Αγορά χωρίς πιστωτική κάρτα-Δωρεάν μεταφορικά και αντικαταβολή-τηλ παραγγελίες



ΥΠΕΡΤΡΟΦΕΣ ΚΟΝΤΡΑ ΣΤΗ ΚΡΙΣΗ

microSTARS

“Σε «φλέβα χρυσού» εξελίσσονται οι εναλλακτικές καλλιέργειες φαρμακευτικών ή αρωματικών φυτών, σύμφωνα με τον Κάσσανδρο Γάτσιο, Γεωπόνο και Σύμβουλο Επιχειρήσεων στην Εταιρεία SymAgr”

ΜΥΡΤΙΛΛΟ



Το κόστος εγκατάστασης εκτιμάται σε 900-1000 ευρώ/στρέμμα. Τα ακαθάριστα έσοδα είναι περίπου 3500- 4000 ευρώ/ στρέμμα, και το καθαρό εισόδημα φθάνει μέχρι 2000-2500 ευρώ /στρέμμα.

ΓΚΟΤΖΙ ΜΠΕΡΡΙ



Το κόστος εγκατάστασης ενός στρέμματος φθάνει τα 800 -900 ευρώ, ενώ με μία παραγωγή γύρω στα 800- 1000 κιλά το στρέμμα, δίνει ένα καθαρό εισόδημα 1800-2000 ευρώ το στρέμμα



microSTARS

ΚΡΑΝΙΑ

Το κόστος εγκατάστασης είναι 400-500 ευρώ το στρέμμα ενώ μπορεί να δώσει μία πρόσοδο 800-1300 ευρώ το στρέμμα.

ΡΙΓΑΝΗ

Το κόστος εγκατάστασης είναι 250 ευρώ το στρέμμα και δίνει καθαρό εισόδημα 500-600 ευρώ το έτος.



ΛΕΒΑΝΤΑ

Το κόστος εγκατάστασης είναι 300 ευρώ το στρέμμα. Το καθαρό εισόδημα που αποφέρει είναι 1000-1200 ευρώ το στρέμμα

ΒΑΣΙΛΙΚΟΣ

Το κόστος εγκατάστασης και καλλιέργειας του ανέρχεται σε 250 ευρώ το στρέμμα. Επειδή μπορεί να δώσει 2000 κιλά νωπού ή 400-500 κιλά ξηρής δρόγης η καλλιέργεια αυτή μπορεί να δώσει ένα εισόδημα 800- 1000 ευρώ το στρέμμα στην συμβατική και 1200-1800 ευρώ στην βιολογική καλλιέργεια.



microSTARS



Μείον 42.000 ευρώ...του απέδωσε σε 3 χρόνια η απόφαση του να επενδύσει στις ροδιές.



Ο Γιώργος Χειμωνίδης σημερινός πρόεδρος των καλλιεργητών ροδιών αποφάσισε να επενδύσει ένα σημαντικό ποσό για την εγκατάσταση ροδιάς σε κάποια κτήματα που πίστευε, με βάση τη μελέτη του θέματος, ότι ήταν κατάλληλα.

Πρώτος αντίπαλος, τα ποντίκια, που έβρισκαν διασκεδαστική τροφή τον υπόγειο κορμό των φυτών.

Νωρίς άρχισαν και τα πολλά μεροκάματα για κλαδέματα, καθώς οι αντιρίδες και τα παρακλάδια της ροδιάς... δίνουν και παίρνουν.

Μπορεί οι δαπάνες για λιπάσματα και φυτοφάρμακα να μην είναι όπως λένε μεγάλες, όμως τα μεροκάματα για 150 στρέμματα ροδιάς ξεπερνούν κάθε χρόνο τα χίλια.





microSTARS

Ο Γ. Χειμωνίδης μπήκε από νωρίς στα βάσανα επενδύοντας για τον πρώτο χρόνο της παραγωγής (3η χρονιά της καλλιέργειας) και σε ένα μεγάλο ψυγείο.

Η παραγωγή της πρώτης χρονιάς, κοντά στους 40 τόνους, σάπισε στο ψυγείο, **πληρώνοντας με τον τρόπο αυτό τις ελάχιστες γνώσεις του για τον τρόπο συντήρησης του προϊόντος στα ψυγεία.**

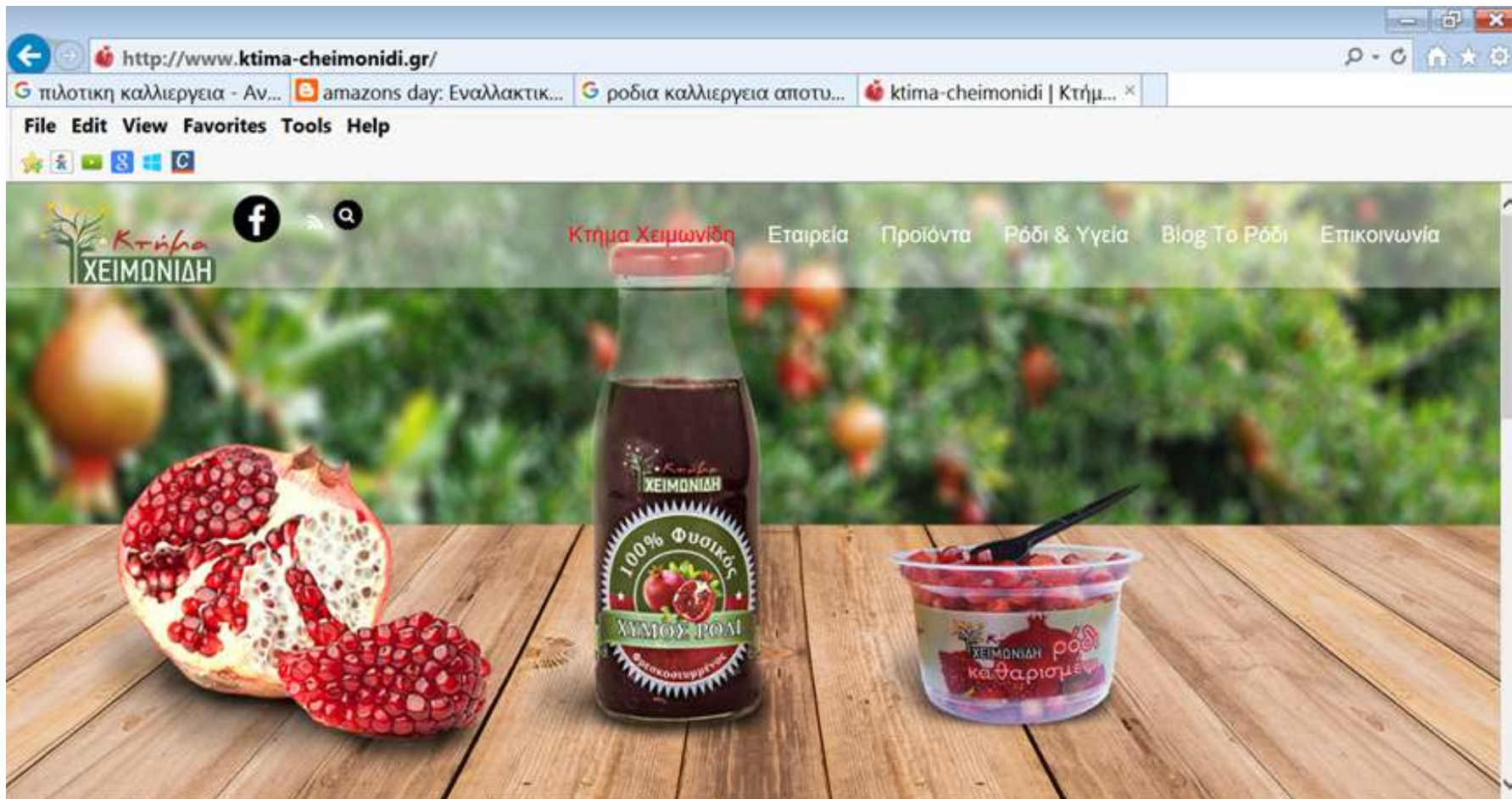
Τη δεύτερη χρονιά παραγωγής, το προϊόν δεν πρόλαβε να φθάσει στα ψυγεία, **καθότι είχαν... φροντίσει γι' αυτό οι πολλές βροχές του φθινοπώρου.**

Μόλις και μετά βίας κατάφερε να διαθέσει στην αγορά περί τους 20 τόνους και σε χαμηλή τιμή, κάτω από ένα ευρώ το κιλό, καθώς τα ρόδια είχαν σκιστεί!.....



microSTARS

ΣΗΜΕΡΑ..... ΚΑΙ ΜΕΤΑ ΑΠΟ 5 ΕΤΗ ΣΤΑΘΗΚΕ ΣΤΑ ΠΟΔΙΑ ΤΟΥ ΜΕ ΕΠΙΤΥΧΙΑ





microSTARS

Κάποιοι άλλοι δεν άντεξαν.....

https://www.youtube.com/watch?v=BpyOga2EXKQ

πilotική καλλιέργεια ... amazons day: Εναλλα... ροδια καλλιέργεια απ... ktima-cheimonidi | Κτ

File Edit View Favorites Tools Help

YouTube Αναζήτηση

γκοτζι μπερυ, πως η ελπίδα έγινε καταστροφή










Aris Sorlis



<https://www.youtube.com/watch?v=BpyOga2EXKQ>

**Συμπέρασμα: μην ενθουσιάζεστε, μελετήστε, σχεδιάστε
ρωτήστε τους ειδικούς, πειραματιστείτε σε μικρή κλίμακα
& τέλος μη βάζετε όλα τα αυγά σε ένα καλάθι**



Κύριοι Συνεργάτες 	Κύριες Δραστηριότητες 	Προτεινόμενη Αξία 	Σχέσεις με Πελάτες 	Κατηγορίες Πελατών 
	Κύριοι Πόροι 		Κανάλια Επικοινωνίας 	
Δομή Κόστους 		Ροές Εσόδων 		



Επιχειρηματικό Σχεδιασμό Έργου

«Πιλοτική Καλλιέργεια Αρωματικών Φυτών στο Νομό Φλώρινας»

Δρ. Ελένη Μαλούπα
Τακτική Ερευνήτρια ΕΘ.Ι.ΑΓ.Ε.


ΕΘ.Ι.ΑΓ.Ε.
Εθνικό Ίδρυμα Αγροτικής Έρευνας (ΕΘ.Ι.ΑΓ.Ε.)
Εργαστήριο Προστασίας και Αβραοποίησης Ανθοφάνων και
Ανθοπερατών Ειδών - Βελτιολογικός Μετρώσις Προσοπίων
570 03 Θέσση, Θεσσαλονίκη, Τ.Θ. 60 128, e-mail: ehm@eth.gr





microSTARS

ΜΕ ΤΟ ΑΥΤΙ ΠΑΝΤΑ ΣΤΙΣ ΠΑΓΚΟΣΜΙΕΣ ΑΓΟΡΕΣ ΚΑΙ
ΤΟΝ ΠΑΓΚΟΣΜΙΟ ΟΡΓΑΝΙΣΜΟ ΤΡΟΦΙΜΩΝ (FAO)



FOOD AND AGRICULTURE
ORGANIZATION
OF THE UNITED NATIONS

Η κινόα είναι μία υπερτροφή-super food και με τις ιδιότητες που έχει θεωρείται ως το πιο θρεπτικό είδος σπόρου στον κόσμο (FAO 2011).

<http://www.fao.org/quinoa-2013/en/>

Τα πειράματα του Πανεπιστημίου Θεσσαλίας στην Ελλάδα, για 3 χρόνια το 2008-2010, έγιναν με τις ποικιλίες Faro και CO 407 (προμήθεια σπόρου από Βιέννη, Γεωργικό Πανεπιστήμιο BOKU, Dr. D. Gimlinger).



microSTARS

Αλλά και στις αλλαγές στις συνήθειες των καταναλωτών!!!

syntagesgiadiabitikoyis.blogspot.gr

Συνταγές για διαβητικούς και δίαιτα: ΜΑΡΜΕΛΑΔΑ ΜΗΛΟ-ΠΟΡΤΟΚΑΛΙ ΜΕ ΣΤΕΒΙΑ





microSTARS



ΓΝΩΡΙΣΤΕ ΤΗ ΣΤΕΒΙΑ

Η στέβια είναι πολυετές ποώδες φυτό που παρουσιάζει μεγάλη ικανότητα εδαφοκλιματικής προσαρμογής. Χρησιμοποιείται, σαν γλυκαντική ουσία με διάφορες χρήσεις, όπως στο: τσάι, καφές, ποτά, χυμοί, γιαούρτια, τσίχλες, μπισκότα, κέικ, ζαχαροπλαστική, σαλάτες, κλπ. Χρησιμοποιείται από τους διαβητικούς, αλλά και σαν ουσία βελτίωσης της γεύσης, σαν πηγή αντιοξειδωτικών, κλπ.

Το κόστος εγκατάστασης ανέρχεται σε 300 ευρώ το στρέμμα. Οι αποδόσεις της σε ξερά φύλλα μετά το δεύτερο έτος είναι 400-500 κιλά το στρέμμα. Μπορεί να δώσει ένα εισόδημα 600- 1000 ευρώ το στέμμα.

(πηγή: Κάσσανδρος Γάτσιος, Γεωπόνος και Σύμβουλος Επιχειρήσεων στην Εταιρεία SymAgro.)



microSTARS

Έρχεται το πρώτο εργοστάσιο στέβιας στην Ελλάδα

Ειδικότερα το καλοκαίρι 2014 αναμένεται να ξεκινήσουν οι πρώτες φυτεύσεις της στέβιας στο Αγρινίο, ενώ ήδη έχει δρομολογηθεί και η υλοποίηση εργοστασίου, το οποίο θα είναι **το πρώτο σε πανευρωπαϊκή βάση.**

Αρχικά στην περιοχή του Αγρινίου θα καλλιεργηθούν χίλια στρέμματα σε βάθος χρόνου ο στόχος είναι να μπουν στην καλλιέργεια όσο περισσότερες οικογένειες κάτι που σε συνδυασμό με ένα εργοστάσιο στέβιας θα αλλάξει τον αγροτικό χάρτη της περιοχής.

Η πρωτοβουλία ανήκει στην ΕΑΣ Αγρινίου, όπου μάλιστα πριν από λίγο καιρό 5 μελές κλιμάκιο της έφτασαν μέχρι την Ινδία για **να δουν δυναμικές μονάδες που έχουν στηθεί εδώ και χρόνια και να πάρουν τεχνογνωσία.**

Η επιλογή της Ινδίας δεν ήταν τυχαία καθώς είναι γνωστό ότι η πολύ μεγάλη παγκόσμια εταιρία SunFryits με έδρα την ραγδαία αυτή αναπτυσσόμενη χώρα, έχει προχωρήσει σε αποκλειστική συνεργασία με την ΕΑΣ Αγρινίου.

ΒΙΟΛΟΓΙΚΟ ΦΑΣΚΟΜΗΛΟ ΑΠΟ ΤΟ ΧΩΡΑΦΙ - ΠΡΩΤΗ ΥΛΗ





microSTARS

ΣΕ ΜΕΤΑΠΟΙΗΜΕΝΟ ΠΡΟΙΟΝ







microSTARS

ΜΕ ΕΡΓΑΛΕΙΟ ΤΗ ΣΥΜΒΟΛΑΙΑΚΗ ΓΕΩΡΓΙΑ



Συμβολαϊκή Γεωργία εντός του 2015
Ικανές αλλά και... αναγκαίες συνθήκες

- Συμβεβλημένοι στην βιολογική γεωργία παραγωγοί
- Πιστοποίηση από τους σχετικούς οργανισμούς
- Μητρικό φυτικό υλικό ομοειδές, αν όχι πανομοιότυπο με τις δικές μας ποικιλίες, για την δημιουργία ίδιου τελικού προϊόντος
- Πολλαπλασιαστικό υλικό από μητρικές φυτείες της επιχείρησής μας, σε συνεργασία με φυτωριούχους της περιοχής μας
- Τεχνογνωσία από εξειδικευμένη ομάδα γεωπόνων της επιχείρησης
- Καλλιεργητικές τεχνικές & πρωτόκολλα ανάλογα με την καλλιέργεια και το τελικό προϊόν της επιχείρησης



microSTARS

ΣΥΜΒΟΛΑΙΑΚΗ ΓΕΩΡΓΙΑ ΜΥΛΩΝ ΛΟΥΛΗ



Το πρόγραμμα ξεκίνησε το 2013 και συνεχίστηκε κατά την διάρκεια του 2014 με την καλλιέργεια 3.000 στρεμμάτων σκληρού σιταριού (από 50 παραγωγούς) απ' όπου πήραμε περίπου 500 τόνους προϊόντων.

Τη χρονική περίοδο 2014-2015 αυξήθηκε η παραγωγή συμβολαιακής γεωργίας στα 20.000 στρέμματα. Πλέον **ασχολούνται 273 παραγωγοί** και έχει διευρυνθεί η ποικιλία των προϊόντων, η οποία συμπεριλαμβάνει εκτός από **σκληρό σιτάρι, μαλακό, δίκοκκο, ντίνκελ και βιολογικό**, με στόχο έως το τέλος του 2015 να απορροφήσουμε περίπου 8.000 τόνους.

Η ΣΗΜΕΡΙΝΗ ΠΡΟΚΛΗΣΗ :

- Εφαρμογή των ψηφιακών συστημάτων,
- οργάνωση σε ομάδες για φτηνότερη προσαρμογή
- και ενεργοποίηση των ευρυζωνικών δικτύων
ιντερνέτ στην ύπαιθρο.





microSTARS

ΟΙ ΕΙΔΙΚΟΙ ΜΙΛΟΥΝ ΓΙΑ ΤΟ ΜΕΛΛΟΝ



Μιλώντας για το Πρόγραμμα Αγροτικής Ανάπτυξης 2014-2020, ο Γιάννης Χαντζάρας, προϊστάμενος στην Ειδική Υπηρεσία Διαχείρισης του Προγράμματος Αγροτικής Ανάπτυξης, όσο και ο Αθανάσιος Γκέρτσος, καθηγητής στην Αμερικανική Γεωργική Σχολή, υποστηρίζουν πως “ **όταν μιλάμε για καινοτομία, ουσιαστικά μιλάμε και για αξιοποίηση της ψηφιακής τεχνολογίας, η οποία αποτελεί δομικό συστατικό των στρατηγικών των ευρωπαϊκών επενδυτικών προγραμμάτων.**”



microSTARS

ΟΙ ΣΤΟΧΟΙ

Με την ανάπτυξη της ψηφιακής τεχνολογίας στον αγροτικό τομέα επιδιώκεται να επιτευχθούν κρίσιμοι στόχοι όπως:

- Μείωση του κόστους,
- Αύξηση της παραγωγικότητας,
- Παραμετροποίηση παραγωγικής διαδικασίας
- Πιστοποιημένη ποιότητα τελικού προϊόντος.





Το Παγκόσμιο Δορυφορικό Σύστημα Πλοήγησης (GNSS)

microSTARS

Ορισμένες τεχνολογίες όπως το **Παγκόσμιο Δορυφορικό Σύστημα Πλοήγησης (GNSS)** υιοθετήθηκε γρήγορα από τους αγρότες κάθε μεγέθους. «Έχουμε δει ότι καθώς η τεχνολογία εξελίσσεται ραγδαία και το κόστος κατεβαίνει, η διείσδυση στην αγορά είναι ευρέως διαδεδομένη μεταξύ των αγροτών», είπε ο Ulrich Adam, γενικός γραμματέας της Ένωσης Ευρωπαϊκών Βιομηχάνων Γεωργικών Μηχανημάτων (CEMA).

«Στην Ολλανδία, για παράδειγμα, το 65% των αγροτών χρησιμοποιούν το GNSS στην καλλιέργειά τους», τόνισε. Αυτό ισοδυναμεί με μια ισχυρή αύξηση της πρόσληψης από το 2007, όταν το αντίστοιχο ποσοστό ήταν 15%.





microSTARS

Χάρη στην ψηφιακή συνδεσιμότητα, ευφυείς γεωργικές μηχανές μπορούν να συνδεθούν σε μια διαδικασία εργασίας και να αξιοποιήσουν συμβουλευτικές υπηρεσίες, όπως για παράδειγμα **στοιχεία καιρού**.

Τα πρώτα στοιχεία από την αυξανόμενη χρήση της ψηφιοποίησης στην γεωργία είναι υποσχόμενα. **Αγροκτήματα στη Γερμανία με τη χρήση προηγμένης ψηφιακής τεχνολογίας έχουν αναφέρει υψηλότερες αποδόσεις ανά εκτάριο, ενώ χρησιμοποιούν λιγότερο ζιζανιοκτόνο και ντίζελ κατά 10% και 20% αντίστοιχα.**





microSTARS

Γεωργία Μειωμένων Εισροών

Με τον όρο «γεωργία μειωμένων εισροών», ως εφαρμογή της γεωργίας ακριβείας, εννοείται η τεχνική της καλλιέργειας, που αντιμετωπίζει διαφορετικά κάθε τμήμα του εδάφους, αναφορικά με τις εισροές, με βάση τη γονιμότητα και την απόδοση κάθε συγκεκριμένου τμήματος του αγρού.



Conference

Friday 30th of October 2015
from 09.30 to 16.00

NOESIS
Thessaloniki Science Center
and Technology Museum

The final conference of the strategic project AGRO_LESS "Common reference strategies for reduced inputs agricultural activities", funded by the European Territorial Cooperation Programme Greece-Bulgaria 2007-2013 will be held on **Friday 30th of October 2015**.

Region of Central Macedonia, Lead Partner of the project, welcomes your participation in the conference at 9:30, at Noesis, Thessaloniki Science Center and Technology Museum.

The partners of the project, from both Greece and Bulgaria, together with honored guests representing the European Agri-Sector, will discuss the role of Earth Observation towards creating reliable data and new services.

New modern tools including satellites, High Altitude Pseudosatellites (HAPs), Unmanned Aerial Vehicles (UAVs) and telemetric sensors as a system of Internet of Things will be analysed and decoded related to their potential in boosting the Agri-Sector and providing new services.

As Case Study, the outcomes and the gained experience of the project AGRO_LESS will be discussed together with the sustainability and future perspectives of reduced inputs agriculture practices not only in Greece and in Bulgaria but in the whole region.

We are looking forward to your participation.



microSTARS

Γεωργία Μειωμένων Εισροών

ΤΑ 3 ΒΗΜΑΤΑ

- 1) Καταγραφή δεδομένων** Σε αυτό το στάδιο πραγματοποιείται καταγραφή κλιματολογικών συνθηκών, εδαφικών συνθηκών και προβλεπόμενων διαδικασιών, απαιτήσεων σε θρεπτικά στοιχεία, καθώς και φυτοπροστατευτικών αναγκών.
- 2) Ανάλυση δεδομένων & μοντελοποίησης εφαρμογής** Σε αυτό το στάδιο πραγματοποιείται από το σύστημα η ανάλυση των δεδομένων με τα οποία το έχουμε τροφοδοτήσει από το πρότερο στάδιο καθώς και το τρέξιμο του μοντέλου για να λάβουμε τα εξαγόμενα συμπεράσματα.
- 3) Χωρικά διαφοροποιημένη εφαρμογή** Είναι το στάδιο της υλοποίησης δηλαδή της εφαρμογής στον αγρό του βέλτιστου μοντέλου, που καταλήξαμε από την προηγούμενη ανάλυση για κάθε ένα αγροτεμάχιο ξεχωριστά, ανάλογα με τις ιδιαιτερότητες που παρουσιάζει





microSTARS

Η ΖΩΗ ΑΛΛΑΖΕΙ & ΕΞΕΛΙΣΤΕΤΑΙ



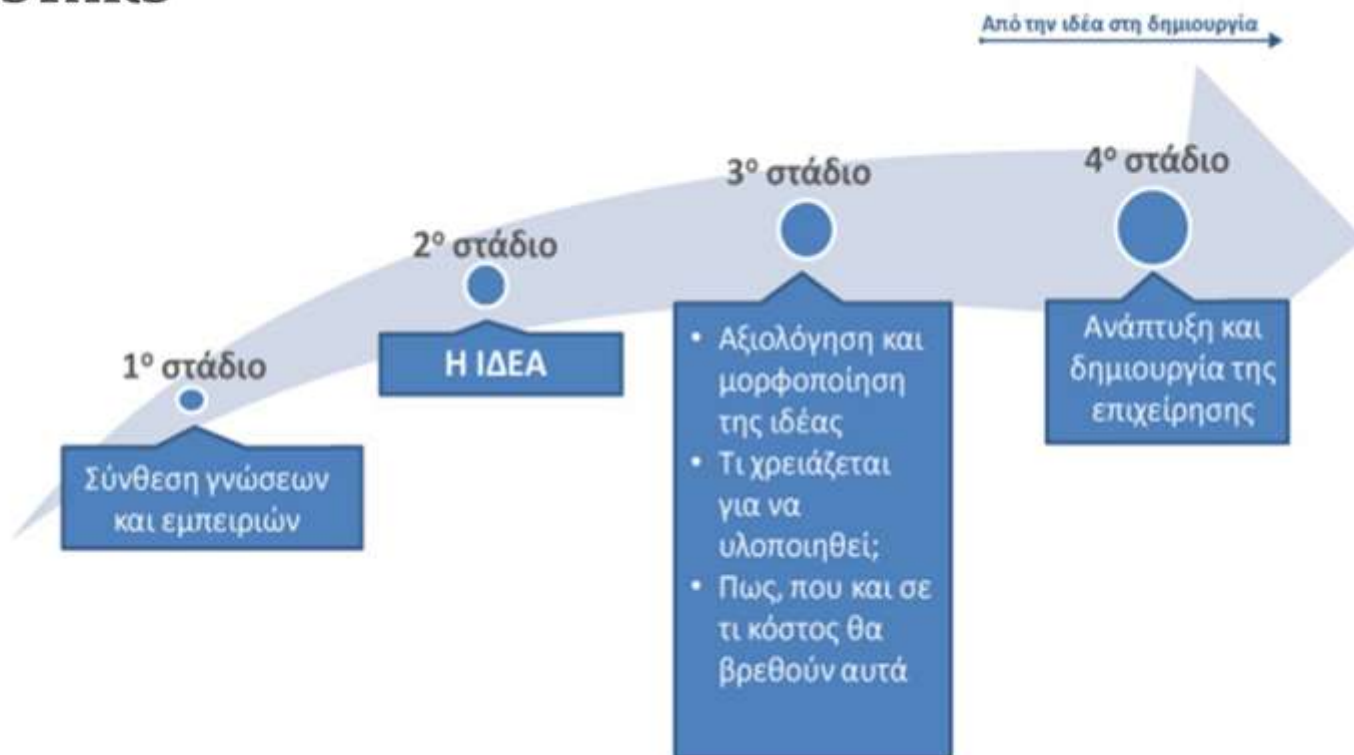


microSTARS

ΕΧΕΤΕ ΜΙΑ ΙΔΕΑΚΑΙ ΤΩΡΑ ΤΙ ????



Από την ιδέα στη πράξη



ΑΓΑΠΗΣΕ ΤΗΝ ΙΔΕΑ ΣΟΥ

Εάν δεν πιστέψεις εσύ πρώτος απ' όλους το επιχειρηματικό σου σχέδιο, κανείς δεν πρόκειται να το κάνει. Δες το έτσι: υπάρχει ανάγκη εκεί έξω από την υπηρεσία ή το προϊόν που έχεις στο μυαλό σου να λανσάρεις; Εάν απαντήσεις αβίαστα «ναι», σημαίνει ότι και άλλοι άνθρωποι θα πιστεύουν το ίδιο.

Τώρα λοιπόν που αρχίζεις να ενθουσιάζεσαι...

Τέσταρε την ιδέα σου



Περίγραψε την ιδέα σου σε όσο περισσότερους ανθρώπους μπορείς. Μην απευθυνθείς μόνο σε φίλους και συγγενείς, αλλά και σε γνωστούς, καθώς αυτοί είναι πιο πιθανό να σου μιλήσουν ειλικρινά. Εάν αρέσει στους περισσότερους αυτό που ακούν...



microSTARS

Κάνε μια πρώτη έρευνα αγοράς

Εάν υποθέσουμε ότι θέλεις να πατάξεις **βιολογικό μπαχτσέ**, μπες σε ένα κατάστημα βιολογικών προϊόντων και δες τι υπάρχει ήδη διαθέσιμο και πόσο κοστίζει.

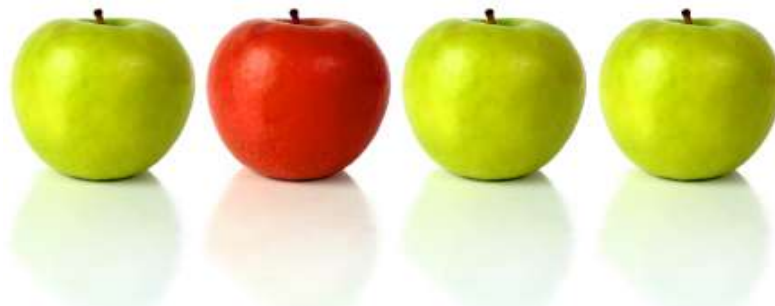
Μίλησε με ανθρώπους της βιομηχανίας και μάθε τι είδους υπηρεσίες προσφέρουν.

Χρησιμοποίησε τις άπειρες δυνατότητες αναζήτησης στο Internet



microSTARS

...γιατί η λεπτομέρεια,
κάνει τη διαφορά!



Εξέτασε τα διαδικαστικά θέματα που θα πρέπει να ολοκληρωθούν πριν ανοίξεις την επιχείρησή σου.

Ποιά θα είναι η εταιρική της μορφή, πώς θα γίνει η σύσταση της εταιρείας, τί άδειες πρέπει να πάρεις κλπ.



microSTARS

Κάνε ένα αρχικό επιχειρηματικό πλάνο



Το επιχειρηματικό σχέδιο είναι ένα σχεδιάγραμμα του μέλλοντος της επιχείρησής σας, μια στρατηγική με βάση την οποία θα κάνετε τα πρώτα σας βήματα.

Έρευνες αναφέρουν ότι επιχειρήσεις που ξεκίνησαν έχοντας κάνει Business Plan, ήταν 50% πιο κερδοφόρες!

...το μέγεθος δεν μετρά

Στην ΕΕ υπάρχουν σήμερα 25 εκατ. μικρές επιχειρήσεις. Αν αυτές βοηθηθούν στο να προσλάβουν ένα άτομο η καθεμία, το πρόβλημα της ανεργίας λύνεται σε μια μέρα.

Για αυτό λέμε «think BIG, start small first». Είναι πολύ πιο απλό να βοηθήσεις μια εταιρεία πέντε ατόμων να τα κάνει επτά, παρά μία των χιλίων να τους κάνει 1.100.

Κοιτάξτε έξω



Από την πρώτη στιγμή θα πρέπει να σκέφτεστε την Ευρώπη. Η αγορά της είναι ένας χώρος 500 εκατ. κατοίκων και το ΑΕΠ της μεγαλύτερο από εκείνο των ΗΠΑ. Εκεί βρίσκονται οι μεγάλες ευκαιρίες.



microSTARS

Οι επιχειρήσεις είναι πελάτες σας

Πολλοί ξεχνούν ότι επιχειρηματικότητα δε σημαίνει μόνο πουλάω κάτι στο κοινό, αλλά κυρίως πουλάω κάτι σε επιχειρήσεις.

Όλες οι σχετικές έρευνες στην Ελλάδα διαπιστώνουν ότι το «**business to business**» βρίσκεται σε αρχικό στάδιο.

ΔΙΚΤΥΩΘΕΙΤΕ



Δικτυωθείτε, τόσο σε σελίδες κοινωνικής δικτύωσης όσο και σε επίπεδο επαγγελματικών σχέσεων.

Χρησιμοποίησε το διαδίκτυο όσο μπορείς περισσότερο: Google analytics facebook, twitter, youtube, blog, LinkedIn και όλα μπορούν να δουλέψουν για σένα ειδικά αν τα συνδυάσεις σωστά.



microSTARS

Προσοχή στο overtrading

Είναι η κατάσταση στην οποία διαφημίζεσαι υπερβολικά, έρχονται οι πελάτες και εσύ δεν μπορείς να ανταποκριθείς στη ζήτηση, με αποτέλεσμα αυτοί να φεύγουν. Κανείς δεν γιγαντώνεται σε μία μέρα. Αναπτυχθείτε σταδιακά και σταθερά.



microSTARS

Μη φοβάστε την αποτυχία

Είναι και αυτή μέσα στο παιχνίδι...
...στην Ελλάδα το 55 με 60% των νέων
επιχειρήσεων κλείνει στην πρώτη τριετία.
Ξαναπροσπαθήστε έχοντας κερδίσει από την
εμπειρία αυτή.

Δραστηριότητες του ΚΕΠΑ

Στο πλαίσιο της αποστολής του οργανισμού για την καινοτομία και την οικονομική ανάπτυξη, το ΚΕΠΑ έχει εντοπίσει και εργάζεται μεταξύ άλλων, στην ανάπτυξη δύο τομέων, κυρίως μέσω της συμμετοχής σε έργα και ευρωπαϊκές πρωτοβουλίες γύρω από:

- ΣΧΕΔΙΑΣΜΟ (design)
- ΜΙΚΡΟΠΙΣΤΩΣΕΙΣ



Το επιχειρηματικό μοντέλο ... σε Καμβά

Το επιχειρηματικό μοντέλο “Καμβά” λειτουργεί ως εργαλείο κατά την διάρκεια του επιχειρηματικού μας σχεδιασμού, το οποίο βασίζεται σε μία πελατο-κεντρική προσέγγιση και στοχεύει να αναδείξει τους βασικούς άξονες γύρω από τους οποίους θα αναπτύξουμε τη στρατηγική της επιχείρησής μας:

- Προσφερόμενη Αξία
- Τμηματοποίηση Αγοράς (πελατών)
- Σχέσεις με τους Πελάτες
- Κανάλια Πρόσβασης στο Προϊόν / Υπηρεσία

Warp threads



Weft threads



1. Τμήμα Αγοράς – Customer Segments	2. Προσφερόμενη Αξία – Value Proposition	3. Σχέσεις με Πελάτες – Customer Relationship	5. Ροές Εσόδων – Revenue Streams	6. Κύριες Δραστηριότητες – Key Activities
		4. Κανάλια - Channels		7. Βασικοί Συνεργάτες – Key Partners
8. Κύριοι Πόροι – Key Resources		9. Δομή Κόστους – Cost Structure		



<p>1. Τμήμα Αγοράς – Customer Segments</p> <p>Ας αρχίσουμε αποτυπώνοντας ομάδες των κύριων πελατών μας – σε τι είδους τμήματα στοχεύουμε; Ομαδοποιούμε βάσει χαρακτηριστικών γνωρισμάτων τους;</p>	<p>2. Προσφερόμενη Αξία – Value Proposition</p> <p>Τι αξία προσδίδουμε στο προϊόν; Ποιες αξίες και προϊόντα προσφέρουμε σε κάθε μία ομάδα πελατών; Τι ανάγκες ικανοποιεί το προϊόν μας;</p>	<p>3. Σχέσεις με Πελάτες – Customer Relationship</p> <p>Πώς τους διατηρώ; Προσωπικές ή μη; Συνεχείς; Πόσο μου κοστίζουν;</p> <p>4. Κανάλια - Channels</p> <p>Τι κανάλια ψάχνουν οι πελάτες; Ο ανταγωνισμός τι κάνει; Πώς διεισδύουμε στην καθημερινότητά των πελατών;</p>	<p>5. Ροές Εσόδων – Revenue Streams</p> <p>Από πού προκύπτουν τα έσοδα μας; Τι τιμολογιακή πολιτική έχουμε; Τι προτίθεται να δώσει ο πελάτης για την προσφερόμενη αξία;</p>	<p>6. Κύριες Δραστηριότητες – Key Activities</p> <p>Τι δράσεις χρειάζονται για να ξεκινήσει να λειτουργεί ο κάθε άξονας του σχεδίου;</p> <p>7. Βασικοί Συνεργάτες – Key Partners</p> <p>Συνεργάτες; Προμηθευτές; Διαθέσιμοι πόροι συνεργατών;</p>
<p>8. Κύριοι Πόροι – Key Resources</p> <p>Τι πόρους διαθέτουμε; Τι πόρους χρειαζόμαστε αναφορικά σε: Value Proposition - Channels – C R M – Revenue Streams</p>	<p>9. Δομή Κόστους – Cost Structure</p> <p>Από πού προέρχονται τα κύρια κόστη; Ποιες δραστηριότητές μας είναι πιο δαπανηρές; Τους πόρους που χρειαζόμαστε, πώς τους ιεραρχούμε;</p>			



microSTARS

ΕΡΩΤΗΣΕΙΣ – ΣΧΟΛΙΑ



microSTARS

Ευχαριστούμε!

Κέντρο Υπηρεσιών Επιχειρηματικής Ανάπτυξης microSTARS

ΔΗΜΗΤΡΗΣ ΚΑΤΣΑΡΕΛΛΟΣ

Τσιρογιάννη 2, 61100 Κιλκίς

Τηλ.: 23410 27 175

katsarellosd@microstars.gr

<https://www.microstars.gr/>